

Die **MONARCHIS Grundbesitzgesellschaft mbH** ist ein expandierendes und innovatives Immobilienhandels- und Finanzverwaltungsunternehmen. Die Unternehmensgruppe ist seit 30 Jahren im Immobiliensektor tätig und erschließt seinen Investoren alle Wertschöpfungspotentiale rund um die Sachwertanlage.

Es werden alle erforderlichen Leistungen von der Marktbeobachtung, Ankaufsprüfung, Kaufvertragsvorbereitung, Finanzierungsbeschaffung, Verwaltung, Planung und Steuerung der Bauleistungen bis hin zum Verkauf erbracht. Die Unternehmensgruppe hat bisher Investitionen unter anderem in München, Heilbronn, Mannheim, Neu-Ulm und Kassel realisiert. Wir erwerben, entwickeln und handeln überwiegend wohnwirtschaftliche Objekte in ganz Deutschland.



MONARCHIS®
Grundbesitzgesellschaft mbH
Edisonallee 1-3
89231 Neu-Ulm
Tel 0731 - 980 996 23
Fax 0731 - 980 996 30
bewerbung@monarchis.de
www.monarchis.de

Wir suchen für unseren Standort Neu-Ulm für den Bereich Sales & Marketing eine/n:

Direktvertrieb e-Finance Retail (m/w) **Tele Sales Agent (m/w)**

Ihre Aufgaben:

- Leiter im Direktgeschäft zur Durchführung der Vertriebsaktivitäten im E-Mail und Online-Marketing
- Eigenverantwortliche Platzierung von Mezzanine Kapital wie Genussrechte und Hypothekenanleihen
- Eigenverantwortliche, konzeptionelle Entwicklung und Umsetzung von Vertriebskampagnen für Wertpapiere zur Gewinnung von Neukunden. Sie optimieren unsere Kampagnen im Hinblick auf die Steigerung der Vertriebsfolge, die Senkung des Cost per Order und des Cost per Clic.

Was erwarten wir von Ihnen?

- Sie verfügen über ein ausgeprägtes Interesse am Wertpapierhandel und ein erfolgreich abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt Marketing. Sie haben bereits gute Erfahrungen in Marketing und Vertrieb für Wertpapiere und Mezzanine Kapital sowie im Projektmanagement und im Onlinemarketing sammeln können, optimalerweise bei einer Bank, Investmentgesellschaft oder einem Finanzdienstleistungsunternehmen. Zu Ihren persönlichen Vorzügen zählt Freude am Verkaufen sowie die Bereitschaft, eigenverantwortlich und selbstständig zu arbeiten. Als kommunikativer Teamplayer gehen Sie mit entsprechendem Engagement, Flexibilität und Verantwortungsbewusstsein an Ihre neuen Aufgaben. Ein hohes Maß an Effizienz, Systematik sowie Durchsetzungsstärke und Verhandlungsgeschick runden Ihre Persönlichkeit ab. Sie verfügen über sehr gute Kenntnisse in der Sales-Dokumentation.
- Als Kundenberater im Innendienst zählen die Gewinnung von Neukunden sowie die Aufrechterhaltung und Vertiefung bestehender Kundenkontakte zu Ihren Aufgaben.
- Sie verfügen idealerweise über eine kaufmännische oder technische Ausbildung und haben einschlägige Erfahrungen im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Finanzprodukten.
- Als kompetenter und zuverlässiger Vertriebsmitarbeiter erkennen und entwickeln Sie die Potenziale Ihrer Gesprächspartner.
- Selbständiges und konzeptionelles Arbeiten sowie der sichere Umgang mit MSOffice Produkten wie Word, Excel, aber auch der sichere Umgang mit e-Mails und eine ausgesprochene Internet Affinität sind Ihre Stärken

Wenn dies auf Sie zutrifft, sollten Sie sich bei uns bewerben.

Wir bieten Ihnen:

- Ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet
- Hohe Eigenverantwortlichkeit
- Gutes Betriebsklima
- Leistungsorientierte Vergütung

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung vorzugsweise per E-Mail idealerweise alle Dokumente zu einem Word Dokument oder PDF zusammengefasst an bewerbung@monarchis.de